

Aprire un'impresa/associazione

Con il nostro orientamento potresti schiarirti le idee rispetto all'impresa da aprire e al reperimento delle risorse per farlo.
Il nostro percorso prevede 3 tappe fondamentali

1. Analisi delle caratteristiche personali

In questa fase è importante fare una riflessione sulle tue caratteristiche, competenze personali e professionali per l'avvio dell'impresa. Il primo punto da tener presente è la motivazione: cosa ti interessa, cosa sei in grado di fare, se sei pronto ad essere il capo di te stesso? In questo modo è possibile creare un tuo progetto di impresa calibrato "sull'imprenditore" e poi sul mercato. Ricorda i quattro quesiti che ci siamo posti insieme:

1. Durante il tuo percorso scolastico/professionale quali sono le competenze tecniche che hai acquisito e in cosa sei riuscito meglio? Fai una lista.
2. Quale è la motivazione per intraprendere un'attività in proprio?
3. Quali sono le attività che svolge un imprenditore?
4. Come queste ultime si sposano con gli le tue caratteristiche e competenze personali e professionali? Conserva la scheda compilata insieme.

2. Analisi dell'idea di business

In questa fase vengono definiti gli aspetti tecnici e il mercato di riferimento dell'iniziativa imprenditoriale. In particolare è importante chiedersi:

1. Perché ritieni che la tua idea di business sia vincente?
2. Come sarà organizzata l'impresa? Saranno necessarie risorse umane esterne?
3. Quale è il potenziale del mercato di riferimento? Ossia, esiste una richiesta dei prodotti o servizi offerti dalla tua impresa?
4. Chi sono i tuoi potenziali clienti? Quali caratteristiche hanno?
5. Conosci i tuoi competitor diretti e indiretti? E quale sarà il tuo vantaggio competitivo rispetto a loro?
6. Cosa offrirai e quanto pensi di guadagnare nei primi 3 anni?
7. Quali pensi siano i costi di gestione?
8. Servono particolari autorizzazioni amministrative o certificati per l'avvio dell'attività?

3. Supporto nella ricerca di incentivi per start-up

E' importante ragionare ed individuare le effettive necessità di investimento.

Sulla base di quanto detto, analizziamo insieme i migliori incentivi per l'avvio dell'impresa, ora tocca a te!

Il totale dell'investimento che voglio richiedere è?

Mi serve per: Investimenti in Impianti/Macchinari/Attrezzature; Investimenti in Marketing & Comunicazione; Ristrutturazione/Acquisto Immobili; Affitto Locali; Formazione; Internazionalizzazione / Export; Assunzione Personale; ecc.
Il budget di cui dispongo è?